



# VICMA: Integración con SAP Business One

## Productividad y Eficiencia en los Procesos

### Caso de Referencia

#### Situación

Vicma es una compañía dedicada a la distribución de medicamentos desde hace 35 años. Comenzó como una empresa familiar y así se sostiene, con la diferencia que ahora su expansión se consolida mediante las mejores prácticas. Esa dinámica también incluye proveerse de tecnología de punta para administrar sus operaciones. Por ello, a partir de 2004 decidió implantar la solución Business One de SAP.

Vicma recibe toneladas de mercancía en sus bodegas para ser canalizadas a diferentes destinos a través de 2,500 distribuidores independientes (de todos tamaños). Monterrey, Guadalajara, Culiacán, Puebla, Mérida y otras ciudades, están entre los principales puntos de entrega.

Pero ese regimiento de distribuidores se encarga de llevar los productos hasta los lugares más recónditos.

#### Problema

Antes de **SAP Business One** era común **duplicar** información, copiar, exportar archivos, **reordenar** y sacar por separado cálculo de costos.

En Contabilidad el movimiento de ventas volvía a teclearse en lugar de aprovechar el de Contraloría, en movimientos diversos; los reportes a tiempo en el área de compras, finanzas, etc.

Esa información nos servirá para replantear una serie de estrategias a futuro.

Por su parte, sus directivos apuntan que con SAP Business One se persigue que el personal sea más **productivo**; que agregue valores a la cadena.

Por el momento hay algo de tarea en cuanto a capturar información y ambientarse al nuevo modelo, pero una vez aceptada la plataforma, "la gente saldrá más temprano; se explotará más la minería de datos, la estadística y se tendrán más elementos para el **análisis**".

#### Solución

SAP Business One, módulos principales ventas y distribución, contabilidad, compras, administración del almacén, una implantación de 45 días.

Obtener mayor **eficiencia en los procesos** por optar por un flujo continuo: desde la captura hasta el surtido del pedido. Y como los módulos están **integrados**, ello redundará en la contabilidad, facturación y movimientos diversos; los reportes a **tiempo** en el área de compras, finanzas, etc.

Esa información nos servirá para replantear una serie de **estrategias** a futuro.

#### Beneficios

Todas las cajas de medicina salen con su respectiva etiqueta con código de barras.

Previamente, en el momento en que se emite una orden de surtido, el módulo de entrega se direcciona con el de contraloría y se descuenta en línea del almacén. La misma dinámica sigue la parte de las bonificaciones. Por otro lado, al revisar las facturas, con **facilidad** el usuario puede remitirse a la póliza, y de ésta al producto, y viceversa.

Hay **concatenación** de módulos.



#### ¡Conócenos!

Tel.: (55) 1251-2700  
www.scanda.com.mx/xamai  
xamai.ventas@scanda.com.mx

