



FIMSA: Integración con SAP Business One

Estructura de Procesos

Caso de Referencia

Situación

Formas Impresas de México (Fimsa) no es otra compañía más de impresión; es un negocio familiar 100% mexicano con 33 años de trayectoria en el país. Fimsa combina la cultura laboral de tres países: Alemania, Japón y México, con óptimos resultados. Pero el factor principal para que todo marche sobre ruedas en la operación del día a día es la relación tan estrecha que se ha creado entre los empleados y los niveles directivos.

En sucaso, el negocio es una extensión de la familia por la sinergia que se ha dado en ambos terrenos.

Problema

Queremos estar al nivel de las grandes ligas. Nuestra meta es crecer a la siguiente plataforma de SAP para **reforzar** las **alianzas** con nuestros clientes. En definitiva, nos han convencido las **best practices** de SAP.

Business One es una excelente herramienta para **integrar** tanto procesos productivos como administrativos, lo cual nos beneficia, sobre todo para la **toma de decisión en tiempo real**.

Solución

El haber implementado Business One de SAP es consecuencia del interés de Fimsa por mantenerse a la vanguardia, no sólo tecnológica.

Explica que ya desde sus inicios, la clave del éxito en su empresa se ha basado en la **transparencia** de sus **procesos administrativos** y, más que en la fuerza laboral, en poseer mente de obra calificada; por eso, dice, a sus empleados se les capacita y se les proporcionan las herramientas más innovadoras del mercado. Además, sus políticas comulgan con el principio de respetar el medio ambiente, por lo que sus sistemas y maquinaria cumplen con las normas requeridas.

Beneficios

Con **Business One** ha cambiado la manera como trabajamos. Tenemos procesos más estructurados, un mejor control de inventarios y nuestra información financiera nos permite reportes más precisos.

SAP tiene una respuesta para cada sector, como, en nuestro caso, as artes gráficas.

Nos hemos entendido muy bien con **SAP** y **Xamai**, los cuales nos proporcionaron la consultoría porque entendieron perfectamente as **necesidades** de Fimsa al momento de la implementación. Un punto importante es que sigue habiendo comunicación tanto de los consultores como de SAP."



¡Conócenos!

Tel.: (55) 1251-2700
www.scanda.com.mx/xamai
xamai.ventas@scanda.com.mx

